



Maîtriser la Gestion des Contrats Publics : Juridique, Suivi et Performance

Lien :

<https://afrique-formation.com/formation/maitriser-la-gestion-des-contrats-publics-juridique-suivi-et-performance>

 DURÉE
8 jours (56h)

 RÉFÉRENCE
MP26

 CATÉGORIE
**Exécution
administrative et
financière des marchés**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Maîtriser le cadre juridique et réglementaire des marchés publics
- ✓ Développer des compétences en suivi administratif, financier et opérationnel des contrats
- ✓ Identifier et gérer les risques contractuels et litiges
- ✓ Assurer la conformité et l'éthique dans la gestion des marchés
- ✓ Optimiser la performance et la capitalisation des expériences contractuelles
- ✓ Renforcer les capacités d'audit et de contrôle de l'exécution
- ✓ Maîtriser la communication et la coordination avec toutes les parties prenantes

POUR QUI ?

- ✓ Chefs de services marchés publics et responsables contractuels
- ✓ Juristes spécialisés en droit public et marchés publics
- ✓ Contrôleurs de gestion et auditeurs internes de projets et marchés
- ✓ Cadres de suivi et évaluation dans les administrations publiques
- ✓ Consultants et experts en passation de marchés et conformité
- ✓ Responsables de la coordination et de la gouvernance contractuelle
- ✓ Membres d'organismes internationaux ou ONG impliqués dans la passation des marchés

Afrique Formation



Programme détaillé

1 / Introduction à la gestion des contrats dans les marchés publics

- Présentation des concepts clés de la passation des marchés
- Compréhension des cadres légaux nationaux et internationaux
- Importance du suivi et de l'exécution pour la performance des marchés

2 / Cadre juridique des marchés publics

- Analyse des lois et réglementations nationales et internationales
- Étude des directives OCDE et UE applicables
- Cas pratiques de conformité légale et réglementaire

3 / Typologie des contrats et obligations des parties

- Classification des contrats publics et privés
- Droits et obligations des acheteurs et fournisseurs
- Gestion des clauses contractuelles standard et spécifiques

4 / Processus de passation et contractualisation

- Étapes de préparation, publication et attribution des marchés
- Élaboration et négociation des contrats
- Validation juridique et approbation formelle

5 / Gestion administrative et suivi des contrats

- Mise en place des outils de suivi administratif
- Gestion documentaire et archivage contractuel
- Coordination entre services et parties prenantes

6 / Suivi financier et contrôle budgétaire

- Vérification des budgets et allocations contractuelles
- Suivi des paiements et facturations
- Détection et traitement des écarts financiers

7 / Gestion des risques contractuels

- Identification des risques juridiques, financiers et opérationnels
- Méthodes d'analyse et plan de mitigation
- Mise en œuvre de procédures d'alerte et de suivi

8 / Audit et contrôle de l'exécution

- Techniques d'audit interne et externe des contrats
- Indicateurs de performance et tableaux de bord
- Rapports d'audit et recommandations correctives

9 / Gestion des modifications et avenants

- Processus de modification contractuelle
- Documentation et justification des avenants
- Communication et validation formelle des changements

10 / Résolution des conflits et litiges

- Identification des sources de conflit
- Méthodes de résolution amiable et judiciaire

- Gestion des réclamations et recours

11 / Conformité réglementaire et éthique

- Normes de conformité nationales et internationales
- Codes d'éthique et bonnes pratiques
- Prévention de la corruption et des fraudes

12 / Communication et coordination avec les parties prenantes

- Stratégies de communication interne et externe
- Gestion des relations avec fournisseurs et administrations
- Techniques de reporting et comptes rendus

13 / Clôture des contrats et capitalisation

- Vérification de l'achèvement des obligations contractuelles
- Archivage et retour d'expérience
- Capitalisation pour les futurs marchés

14 / Cas pratiques et simulations

- Études de cas réels de gestion de contrats
- Simulations de suivi et résolution de problèmes
- Évaluation pratique des compétences acquises

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 07 au 16 Sep. 2026

 Présentiel -

 02 au 11 Nov. 2026

 Présentiel -

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@afrique-formation.com

 **Web** : <https://www.afrique-formation.com>

Document généré le 28/07/2026 — Réf : MP26

Afrique Formation — Tous droits réservés