



Les Marchés Publics de Maintenance

DURÉE
5 jours (35h)

RÉFÉRENCE
MRP23

CATÉGORIE
Les Marchés Publics Spécifiques

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Etre capable d'exprimer ses besoins en matière de prestations de maintenance
- ✓ Savoir rédiger un cahier des charges
- ✓ Maîtriser le cadre légal et réglementaire des marchés publics de maintenance
- ✓ Gérer efficacement le suivi du marché

POUR QUI ?

- ✓ Tout agent participant à la préparation, à la passation et au suivi d'exécution des marchés de maintenance



Programme détaillé

Module 1 : Les enjeux d'une politique de maintenance

- Le maintien dans le temps d'un niveau de fiabilité technique et fonctionnelle
- La maîtrise des coûts
- Les aspects liés à la sécurité des équipements
- Les responsabilités qui en découlent

Module 2 : Les marchés publics de maintenance : Principes fondamentaux

- Égalité de traitement des candidats
- Transparence des procédures
- Liberté d'accès
- Préservation des deniers publics
- Notion d'offre économiquement la plus avantageuse
- Distinction entre marchés de maintenance, de services et de fournitures

Module 3 : Comprendre la notion de maintenance

- Le vocabulaire de la maintenance
- Les familles de maintenance
- La maintenance préventive, maintenance systématique
- La maintenance corrective
- La maintenance évolutive
- La maintenance conditionnelle et prévisionnelle, source de profit, son impact

- Les différents niveaux de maintenance

Module 4 : Définir et exprimer son besoin

- Déterminer l'étendue de la prestation souhaitée
- Les aspects réglementaires des ESTP
- Les particularités des différents types de maintenance

Module 5 : Rédiger un cahier des charges

- Les clauses spécifiques d'un cahier des charges
- Les différentes sources de litiges
- Rappel sur les dispositions pertinentes des CCAG
- Les différents régimes de garantie, obligations légales
- Les responsabilités réciproques et respectives

Module 6 : Préparer son marché de maintenance

- L'impact de l'obligation d'allotir versus choix du marché unique
- Le choix des marchés
- Le choix du cadre contractuel en fonction du type de maintenance
- Les clauses appropriées dans un marché de maintenance

Module 7 : Analyser les offres fournisseurs

- Déterminer des critères de pondération
- Constitution d'une matrice comparative des réponses
- Savoir déterminer l'offre économiquement la plus avantageuse
- Négociation avec les fournisseurs

Module 8 : Evaluer les prestations mises en place

- Les indicateurs à mettre en place

- Constitution d'un tableau de bord comparatif / données, budgets attendus
- Construction d'un reporting
- Gestion et actualisation des contrats cadres

Module 9 : Les modifications du marché de maintenance en cours d'exécution

- L'impact des règles de modification du marché
- Les possibilités d'intégrer les aléas de la maintenance dans le marché
- Les contraintes relatives à la sous-traitance

Module 10 : La fin du marché et le règlement financier

- Le contrôle et la réception des opérations de maintenance
- Les délais de garantie
- La mise en œuvre de la clause de réversibilité

Module 11 : Gérer les litiges

- Savoir exercer les pénalités en cas de litiges
- Les modalités de résiliation d'un contrat
- Comment construire un dossier en cas de recours à la justice
- Comment suspendre ou arrêter un chantier
- Les éléments clés qui permettent d'anticiper un litige
- Négocier une transaction
- Connaître les risques encourus par le pouvoir adjudicateur

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 29 Juin au 03 Juil. 2026

 Casablanca

 24 au 28 Août 2026



 19 au 23 Oct. 2026



 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@afrique-formation.com

 **Web** : <https://www.afrique-formation.com>


Scannez pour accéder
à la fiche en ligne