



Marchés de Travaux : cadre juridique et modes de contractualisation

Lien :

<https://afrique-formation.com/formation/marches-de-travaux-cadre-juridique-et-modes-de-contractualisation>

 DURÉE
8 jours (56h)

 RÉFÉRENCE
INF220

 CATÉGORIE
Contrats et Marchés de Travaux

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Assimiler le rôle et les responsabilités des différents acteurs de la construction
- ✓ Pouvoir choisir les modes et procédures de passation adaptés au processus de réalisation

POUR QUI ?

- ✓ Acteurs de la maîtrise d'ouvrage publics ou parapublics
- ✓ Maîtrise d'œuvre
- ✓ Responsables d'opérations de construction
- ✓ Acheteurs et responsables des marchés



Programme détaillé

1 / Le contexte général des marchés publics

- La commande publique
- Les principes fondamentaux de l'achat public
- Les sources des marchés publics
- Les intervenants au marché : rôles, missions
- Responsabilités et relations contractuelles

2 / La maîtrise d'ouvrage

- Rôle et responsabilités
- Ses partenaires

3 / L'allotissement, des groupements et de la sous-traitance

- Allotir : Pourquoi et comment ?
- Les Formes et responsabilités des Groupements
- Les risques liés à la sous-traitance

4 / Organiser une bonne consultation : Les points clés

- Définition du dossier de consultation
- Le règlement de consultation
- Les pièces administratif et technique

5 / Choix des intervenants à l'acte de construire

- Réussir la consultation de maîtrise d'oeuvre
- Fixer la mission de la maîtrise d'oeuvre
- Choisir les autres intervenants et fixer leur mission

6 / Définir la procédure la plus adaptée au projet

- La procédure non formalisée
- L'appel d'offres
- Les procédures formalisées encadrées
- Les procédures spécifiques

7 / Du jugement à la notification de l'offre

- Particularités et points à risques
- Les litiges nés de la passation et leur traitement

8 / Pondération des critères et analyse des offres : les étapes

- Distinguer les critères de choix des candidatures
- Sélectionner ces critères en fonction de l'objet du marché
- Rédiger, hiérarchiser et noter ces critères de choix
- Analyser les offres

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 17 au 26 Août 2026

 Distanciel

 12 au 21 Oct. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@afrique-formation.com

 **Web** : <https://www.afrique-formation.com>

Document généré le 28/07/2026 — Réf : INF220

Afrique Formation — Tous droits réservés